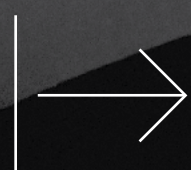


EL BROKER QUE HACÍA FALTA



MGP
BROKER

UNA EMPRESA
DEL GRUPO
MEGAPRO



MGP BROKER BRINDA SERVICIO

A PRODUCTORES Y ORGANIZADORES

DE DIFERENTES PERFILES

CON O SIN ESTRUCTURA

MGP BROKER

EL BROKER QUE HACÍA FALTA

Con el respaldo de los más de 20 años recorridos por Grupo Megapro, el bróker se establece como respuesta a las necesidades del dinámico mercado de seguros, junto a otras unidades de negocio que se interrelacionan para brindar una atención integral al Productor y Organizador y a sus asegurados.

Tradicional pero diferente, la empresa brinda servicio a Productores Asesores de Seguros de distintos perfiles y a Organizaciones, bajo la filosofía de "crecer acompañándolos" y no "crecer a costa de".

01

CUANDO
SE NECESITA
RESPALDO
Y SOPORTE
ES BUENO
ESTAR
ACOMPañADO

MGP BROKER

01

También, apoya a grandes Organizaciones que necesitan una vía de comunicación consolidada y permanente con una amplia variedad de Compañías de seguros, a partir de alianzas estratégicas para desarrollar zonas geográficas o nicho de negocios específicos en los cuales MGP brinda soporte técnico, desarrollo de producto y colocación del mismo en el mercado (incluyendo soporte de reaseguro a través de especialistas en el tema).

La visión que MGP Broker tiene del negocio asegurador es de por sí diferencial. Sus objetivos son -además de constituirse en el clásico nexo entre las compañías y los Productores- dar herramientas digitales para facilitar su tarea comercial y operativa; ayudar a concretar negocios de técnicamente complejos, brindar asesoramiento en riesgos industriales, corporativos o de afinidad; conseguir las mejores condiciones para sus clientes y estar siempre presentes en la resolución de cualquier inconveniente que surja.

LA VISIÓN QUE
MGP BROKER
TIENE DEL
NEGOCIO
ASEGURADOR
ES DE POR SÍ
DIFERENCIAL



FACILITAR LA TAREA OPERATIVA
Y COMERCIAL

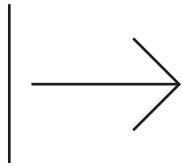
AYUDAR A CONCRETAR Y EXPANDIR
LOS NEGOCIOS DE LOS PAS

DEPARTAMENTOS AREAS

02

MGP Broker está conformado por distintas áreas: la Comercial, encargada de los lineamientos de negocio, del soporte técnico necesario para grandes negocios y del desarrollo de productos específicos para comercializar a través del bróker; Back Office, constituido por personal dispuesto para la resolución de gestiones operativas; Siniestros; ART; Vida; Prepaga y Tecnológica, que encabeza los desarrollos e integraciones digitales; y departamentos externos para el asesoramiento y seguimiento en materia legal.

LAS AREAS
TRABAJAN
ALINEADAS PARA
EVOLUCIONAR
EN EL NEGOCIO
DE LOS PAS



DEPARTAMENTOS

COBERTURAS PRODUCTOS

03

TRABAJAR CON
COMPAÑÍAS
LÍDERES SE
TRADUCE EN
PLURALIDAD DE
OPCIONES Y
RESPALDO

MGP Broker ofrece todas las coberturas: Líneas personales, Comerciales y Riesgos del Trabajo.

El bróker desarrolló un área específica para Vida, Prepaga y ART para brindar el soporte correspondiente a los negocios de ese ramo, facilitando a través de expertos la venta, el seguimiento y la cotización específica de esos productos.

La empresa se destaca por ofrecer, como también desarrollar constantemente, Productos Especiales y a medida de las necesidades de cada canal.

PRO
DUCTOS



LA TECNOLOGIA AL SERVICIO

DE LA MEJORA CONTINUA

SIEMPRE PENSANDO

EN LA EXPERIENCIA DE USUARIO

HERRAMIENTAS TECNOLOGICAS

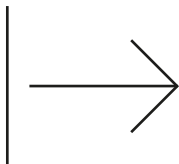
04

El bróker ha desarrollado e integrado distintas plataformas para la agilización de la tarea del productor.

Cuenta con una APP para asegurados que mantiene la presencia institucional de cada PAS, ofreciendo respuesta a demandas cotidianas como pedir auxilio mecánico, solicitar cotizaciones, revisar la facturación y contiene además las pólizas en PDF.

Recientemente, presentó un Prescriptor de riesgos de incendio edificio, un Multicotizador para automotores y motovehículos, un Portal de Gestión Interna y otras soluciones, que permiten al Productor y Organizador tener alcance inmediato a distintos accesos de uso cotidiano, como también a documentación indispensable de las compañías con las que opera.

BRINDAR
HERRAMIENTAS
TECNOLOGICAS
ES UNO DE LOS
PILARES DE
MGP BROKER



CAPACITACIONES

05

Como organización, entendemos que el Productor es el canal fundamental para la comercialización de seguros, por eso, un profesional actualizado y preparado hace la diferencia en un mercado de tantos jugadores. Mensualmente, ofrecemos capacitaciones y entrenamientos que pretenden dotar al equipo de productores de nuevos conceptos, conocimiento de productos y de herramientas que le brinden nuevas perspectivas para ofrecer siempre la mejor opción a sus asegurados.

MGPLUS

06

MGPLUS es un programa de incentivos para nuestros productores, que consta de premiar los mejores rendimientos en el marco de campañas, con objetivos concretos trazados por el área de planeamiento del bróker. El objetivo es generar mejores performances y que el crecimiento y la fuerza comercial conjunta de los PAS de MGP nos permitan celebrar nuevos acuerdos beneficiosos o mejorar los existentes, resultando en una ventaja comparativa para nuestro equipo.

COMPAÑIAS

07

MGP Broker trabaja con compañías de primera línea, que ofrecen las coberturas y los productos de mayor alcance del mercado.

Seleccionamos estas aseguradoras poniendo atención en el trato, servicio y capacidad de resolución; características fundamentales para brindar las mejores prestaciones a los PAS de nuestra organización.





MGP BROKER

Nº de matrícula en SSN
1346

Atención al asegurado
0800-666-8400

Organismo de control
www.argentina.gob.ar/ssn



SSN | SUPERINTENDENCIA DE
SEGUROS DE LA NACIÓN