

# EL BROKER QUE HACÍA FALTA



**MGP**  
BROKER

UNA EMPRESA  
DEL GRUPO  
MEGAPRO



MGP BROKER BRINDA SERVICIO

A PRODUCTORES Y ORGANIZADORES

DE DIFERENTES PERFILES

CON O SIN ESTRUCTURA

MGP BROKER

# EL BROKER QUE HACÍA FALTA

Con el respaldo de los más de 20 años recorridos por Grupo Megapro, el bróker se establece como respuesta a las necesidades del dinámico mercado de seguros, junto a otras unidades de negocio que se interrelacionan para brindar una atención integral al Productor y Organizador y a sus asegurados.

Tradicional pero diferente, la empresa brinda servicio a Productores Asesores de Seguros de distintos perfiles y a Organizaciones, bajo la filosofía de "crecer acompañándolos" y no "crecer a costa de".

---

# 01

---

CUANDO  
SE NECESITA  
RESPALDO  
Y SOPORTE  
ES BUENO  
ESTAR  
ACOMPañADO

# MGP BROKER

---

## 01

---

También, apoya a grandes Organizaciones que necesitan una vía de comunicación consolidada y permanente con una amplia variedad de Compañías de seguros, a partir de alianzas estratégicas para desarrollar zonas geográficas o nicho de negocios específicos en los cuales MGP brinda soporte técnico, desarrollo de producto y colocación del mismo en el mercado (incluyendo soporte de reaseguro a través de especialistas en el tema).

La visión que MGP Broker tiene del negocio asegurador es de por sí diferencial. Sus objetivos son -además de constituirse en el clásico nexo entre las compañías y los Productores- dar herramientas digitales para facilitar su tarea comercial y operativa; ayudar a concretar negocios de técnicamente complejos, brindar asesoramiento en riesgos industriales, corporativos o de afinidad; conseguir las mejores condiciones para sus clientes y estar siempre presentes en la resolución de cualquier inconveniente que surja.

LA VISIÓN QUE  
MGP BROKER  
TIENE DEL  
NEGOCIO  
ASEGURADOR  
ES DE POR SÍ  
DIFERENCIAL



FACILITAR LA TAREA OPERATIVA  
Y COMERCIAL

AYUDAR A CONCRETAR Y EXPANDIR  
LOS NEGOCIOS DE LOS PAS

# DEPARTAMENTOS AREAS

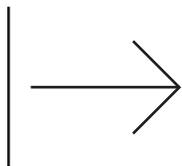
---

## 02

---

MGP Broker está conformado por distintas áreas: la Comercial, encargada de los lineamientos de negocio, del soporte técnico necesario para grandes negocios y del desarrollo de productos específicos para comercializar a través del bróker; Back Office, constituido por personal dispuesto para la resolución de gestiones operativas; Siniestros; ART; Vida; Prepaga y Tecnológica, que encabeza los desarrollos e integraciones digitales; y departamentos externos para el asesoramiento y seguimiento en materia legal.

LAS AREAS  
TRABAJAN  
ALINEADAS PARA  
EVOLUCIONAR  
EN EL NEGOCIO  
DE LOS PAS



# DEPARTAMENTOS

# COBERTURAS PRODUCTOS

---

03

---

TRABAJAR CON  
COMPAÑÍAS  
LÍDERES SE  
TRADUCE EN  
PLURALIDAD DE  
OPCIONES Y  
RESPALDO

MGP Broker ofrece todas las coberturas: Líneas personales, Comerciales y Riesgos del Trabajo.

El bróker desarrolló un área específica para Vida, Prepaga y ART para brindar el soporte correspondiente a los negocios de ese ramo, facilitando a través de expertos la venta, el seguimiento y la cotización específica de esos productos.

La empresa se destaca por ofrecer, como también desarrollar constantemente, Productos Especiales y a medida de las necesidades de cada canal.

PRO  
DUCTOS



LA TECNOLOGIA AL SERVICIO

DE LA MEJORA CONTINUA

SIEMPRE PENSANDO

EN LA EXPERIENCIA DE USUARIO

# HERRAMIENTAS TECNOLOGICAS

---

## 04

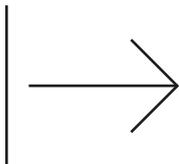
---

El bróker ha desarrollado e integrado distintas plataformas para la agilización de la tarea del productor.

Cuenta con una APP para asegurados que mantiene la presencia institucional de cada PAS, ofreciendo respuesta a demandas cotidianas como pedir auxilio mecánico, solicitar cotizaciones, revisar la facturación y contiene además las pólizas en PDF.

Recientemente, presentó un Prescriptor de riesgos de incendio edificio, un Multicotizador para automotores y motovehículos, un Portal de Gestión Interna y otras soluciones, que permiten al Productor y Organizador tener alcance inmediato a distintos accesos de uso cotidiano, como también a documentación indispensable de las compañías con las que opera.

BRINDAR  
HERRAMIENTAS  
TECNOLOGICAS  
ES UNO DE LOS  
PILARES DE  
MGP BROKER



# CAPACITACIONES

---

05

---

Como organización, entendemos que el Productor es el canal fundamental para la comercialización de seguros, por eso, un profesional actualizado y preparado hace la diferencia en un mercado de tantos jugadores. Mensualmente, ofrecemos capacitaciones y entrenamientos que pretenden dotar al equipo de productores de nuevos conceptos, conocimiento de productos y de herramientas que le brinden nuevas perspectivas para ofrecer siempre la mejor opción a sus asegurados.

MGPLUS

---

06

---

MGPLUS es un programa de incentivos para nuestros productores, que consta de premiar los mejores rendimientos en el marco de campañas, con objetivos concretos trazados por el área de planeamiento del bróker. El objetivo es generar mejores performances y que el crecimiento y la fuerza comercial conjunta de los PAS de MGP nos permitan celebrar nuevos acuerdos beneficiosos o mejorar los existentes, resultando en una ventaja comparativa para nuestro equipo.

# COMPAÑIAS

## 07

MGP Broker trabaja con compañías de primera línea, que ofrecen las coberturas y los productos de mayor alcance del mercado.

Seleccionamos estas aseguradoras poniendo atención en el trato, servicio y capacidad de resolución; características fundamentales para brindar las mejores prestaciones a los PAS de nuestra organización.





# MGP BROKER

Nº de matrícula en SSN  
1346

Atención al asegurado  
0800-666-8400

Organismo de control  
[www.argentina.gob.ar/ssn](http://www.argentina.gob.ar/ssn)



**SSN** | SUPERINTENDENCIA DE  
SEGUROS DE LA NACIÓN